

Bürgenstock Selection verstärkt Sales-Team

Seit diesem Monat gehört Caroline Duboc zum Verkaufsteam der Schweizer Luxushotelgruppe The Bürgenstock Selection.



Caroline Duboc.

Bild: zvg

Vor ihrem Wechsel zur Schweizer Luxushotel-Gruppe arbeitete Caroline Duboc acht Jahre für TUI Suisse, zuletzt als Vertriebsmanagerin für Robinson, die Premium Clubmarke von TUI.

In ihrer Rolle als Sales Manager MICE soll sie künftig Schweizer Firmenkunden für das Konferenz- und Eventangebot im Hotel Schweizerhof Bern & Spa, dem Royal Savoy Hotel & Spa Lausanne und dem Bürgenstock Resort gewinnen.

Die Hotels von «The Bürgenstock Selection» bieten in der jeweiligen Destination ein grosses Angebot an Event- und Konferenzräumlichkeiten. Im Royal Savoy Hotel & Spa verfügt man über den grössten Hotel-Ballsaal von Lausanne, im Schweizerhof Bern & Spa werden Gäste im traditionsreichen Salon Trianon verwöhnt, und im Bürgenstock Resort schwebt man im Lakeview Ballroom 500 Meter über dem Vierwaldstättersee. Als Sales Manager MICE unterstützt Caroline Duboc neu die Hotelteams.

«Im «Royal Savoy Lausanne», dem «Schweizerhof Bern» und auch im «Bürgenstock Resort» verfügen wir über MICE-Infrastruktur der Spitzenklasse, die nun dank Caroline Duboc mit zusätzlicher Dynamik an den Markt gebracht wird», sagt Saeid Heidari, Managing Director von The Bürgenstock Selection. (htr)

Publiziert am Dienstag, 24. Dezember 2019